

Kapital und Know-how

Zwei starke Flügel für Start-ups

Start to Start-up

SWICE: South Westphalia International Center for Entrepreneurship

*Vortrag von Matthias Wischnewsky
Projektmanager*

Business Angels Netzwerk Deutschland e.V. (BAND)

Gefördert durch:



aufgrund eines Beschlusses
des Deutschen Bundestages

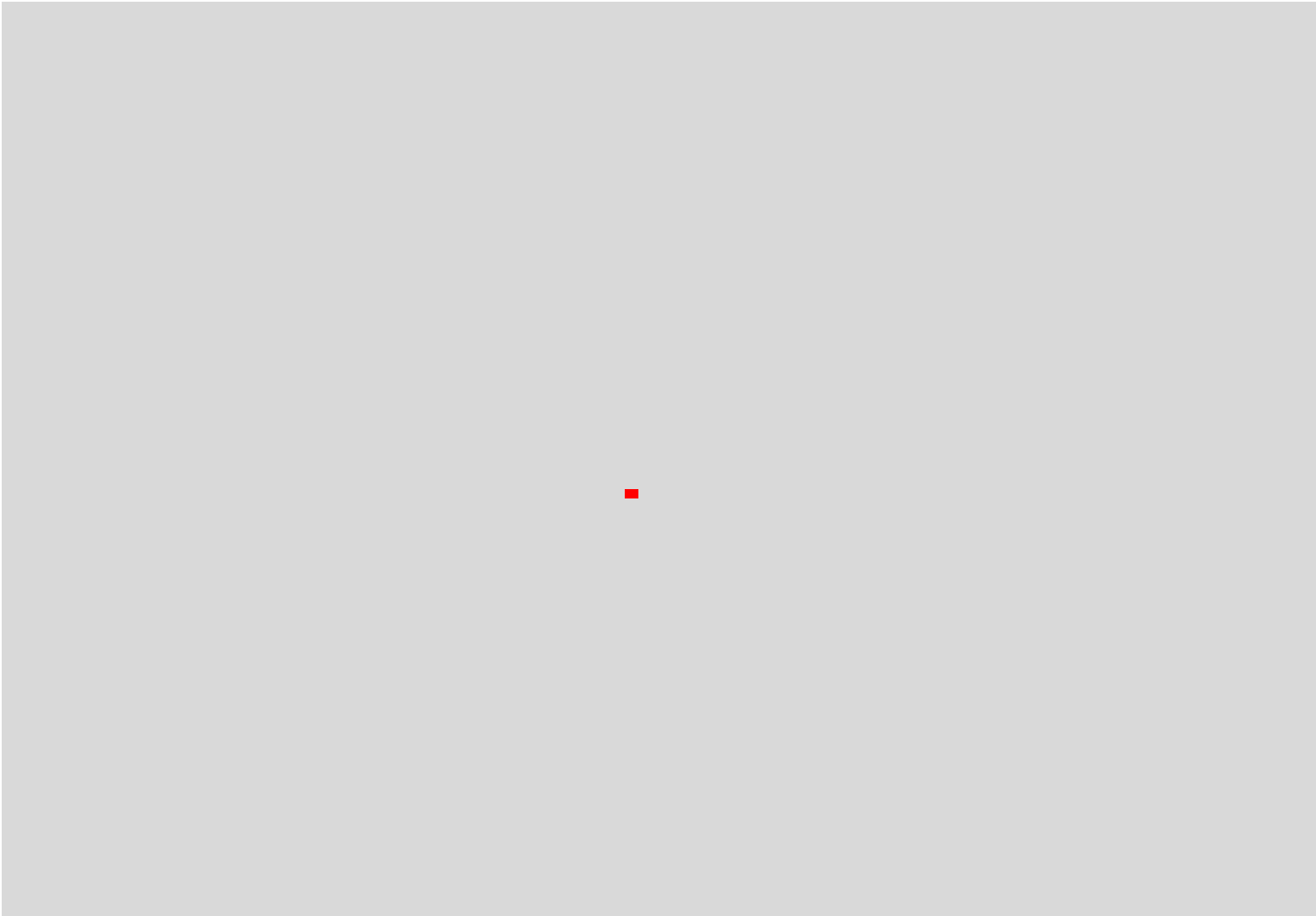
Sponsoren

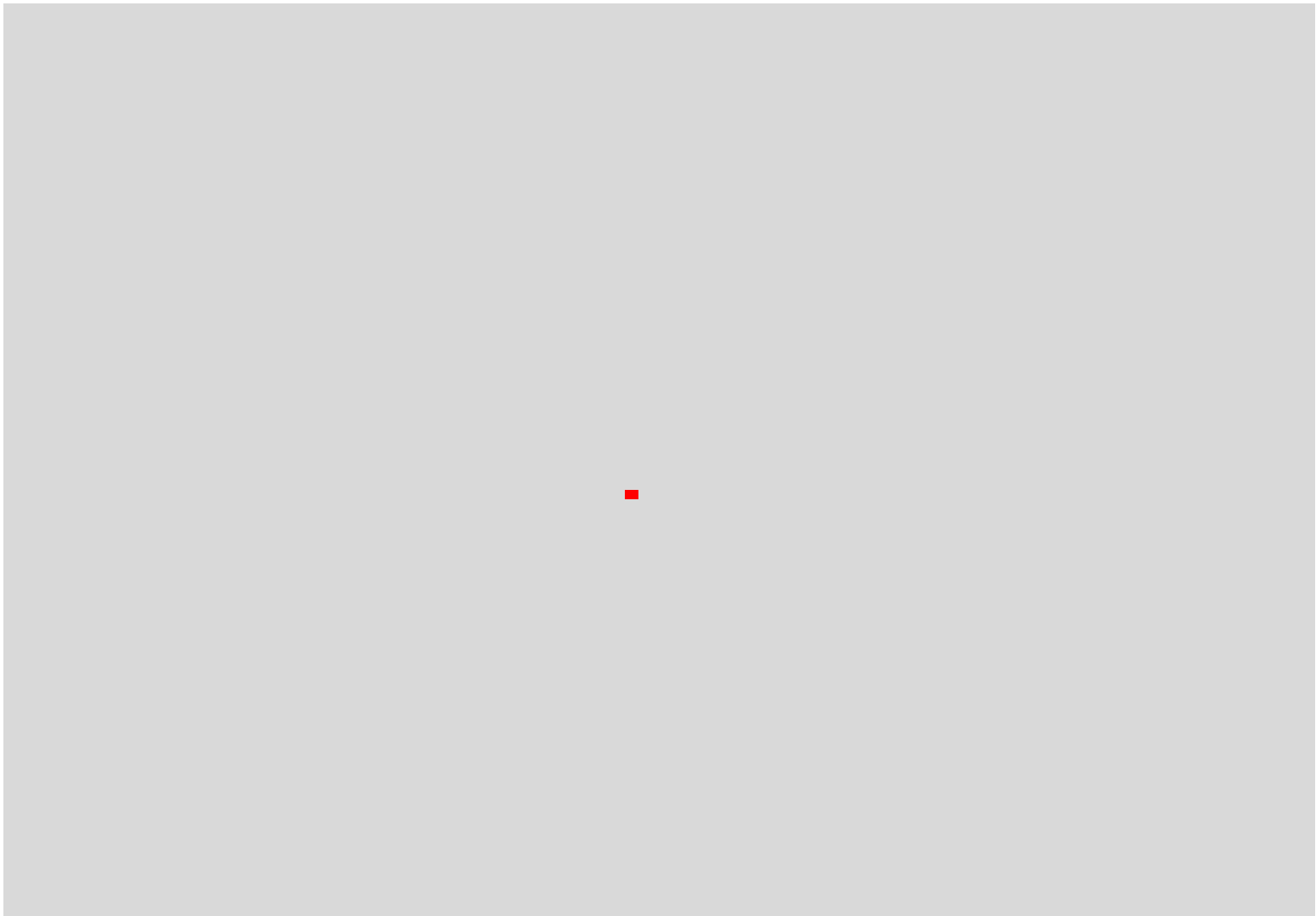


Gliederung des Vortrags

- Worüber sprechen wir heute?
- Definition Business Angel
- BAND – wir über uns
- Business Angels in Deutschland: facts and figures
- Motivation von Business Angels
- Wie findet man (s)einen Business Angel?
- Politische Rahmenbedingungen – INVEST und EAF







Privatvermögen 2014 in Deutschland



Privatvermögen, das jährlich in Start-ups investiert wird

Was ist ein Business Angel?

A knowledgeable private individual, usually with business experience, who directly invests part of his or her personal assets in new and growing unquoted businesses. Besides capital, business angels provide business management experience for the entrepreneur.

Definition EU-Kommission

http://ec.europa.eu/enterprise/policies/finance/glossary/index_en.htm

Wer ist Business Angel?

- Meist selbst (ehemaliger) Manager oder Unternehmer
- Hat Interesse an mehreren Engagements
- Bringt Risikobereitschaft und Entschlossenheit mit
- Steht dem Start-up mit Beteiligungskapital, Know-how und Netzwerk zur Seite
- Hat handfestes Renditeinteresse

BAND - Wir über uns

- Verband der Business Angels und ihrer Netzwerke
- Vertretung der Belange der Business Angels gegenüber Politik und Öffentlichkeit
- Business Angels Netzwerke in NRW:



- Öffentlichkeitsarbeit ("Business Angels Jahr 2010", "Dekade der Business Angels 2011-2020", "Goldene Nase")

BAND – Leistungen

- Ansprechpartner für Start-ups auf Kapitalsuche
- Durchführung regelmäßiger Kongresse und Veranstaltungen
- Presse- und Öffentlichkeitsarbeit
- Politische Arbeit

Der Weg zum Business Angel

- Unternehmen füllen den *BAND One Pager* aus
- BAND leitet die One Pager an Mitgliedsnetzwerke und assoziierten Mitglieder weiter
- Somit erreichen die Gründer mit nur einer Ansprache einen großen Pool an potenziellen Investoren
- Bei Investitionsinteresse werden die Gründer i.d.R. zu einer Matchingveranstaltung eingeladen

Zahlen, Daten, Fakten

- Grundsätzlich schwierig zu erheben, da:
 - Heterogener, weit verzweigter Markt
 - Viele Angels agieren nach wie vor im Hintergrund (Zitat: „Stealth Bomber“)
 - Schwierigkeit der Datenerhebung
 - Verlässlichkeit und Vergleichbarkeit vorhandener Zahlen nicht gegeben

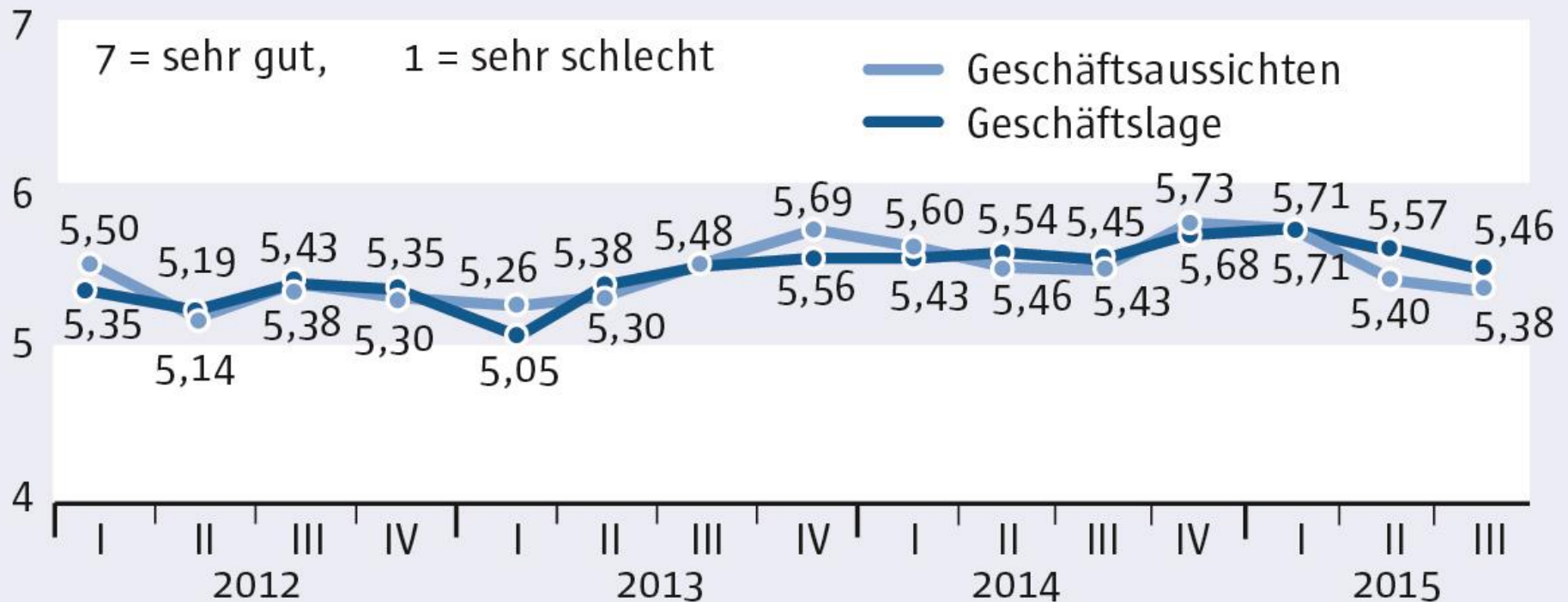


The logo for Business Angels Panel features a stylized pair of wings above the text "Business Angels Panel", which is underlined.

- Seit 2001 anerkanntes Marktbarometer in Deutschland, durchgeführt vom Kooperationspartner VDI Nachrichten
- Pro Quartal werden ca. 50 Angels befragt nach Geschäftsklima, Dealflow, Branchenbeliebtheit etc.
- Veröffentlichung der Ergebnisse in den VDI Nachrichten und auf business-angels.de

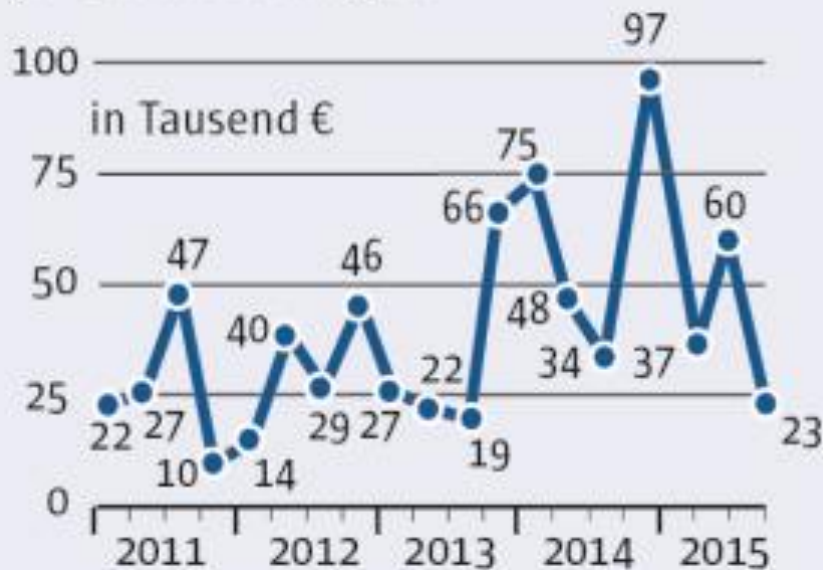
Panel 55 (3. Quartal 2015)

Entwicklung des Geschäftsklimas in Deutschland



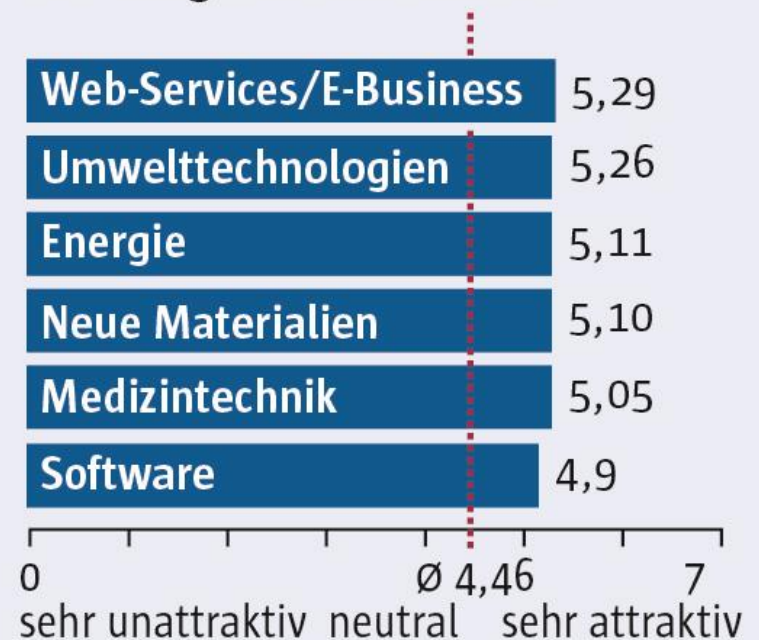
Panel 55 (3. Quartal 2015)

Durchschnittlicher Einsatz je Business Angel



Grafik: VDI nachrichten 47/2015, Gudrun Schmidt
Quelle: Business Angels Panel

Die attraktivsten Branchen für Wagnisfinanzierer



Grafik: VDI nachrichten 47/2015, Gudrun Schmidt
Quelle: Business Angels Panel

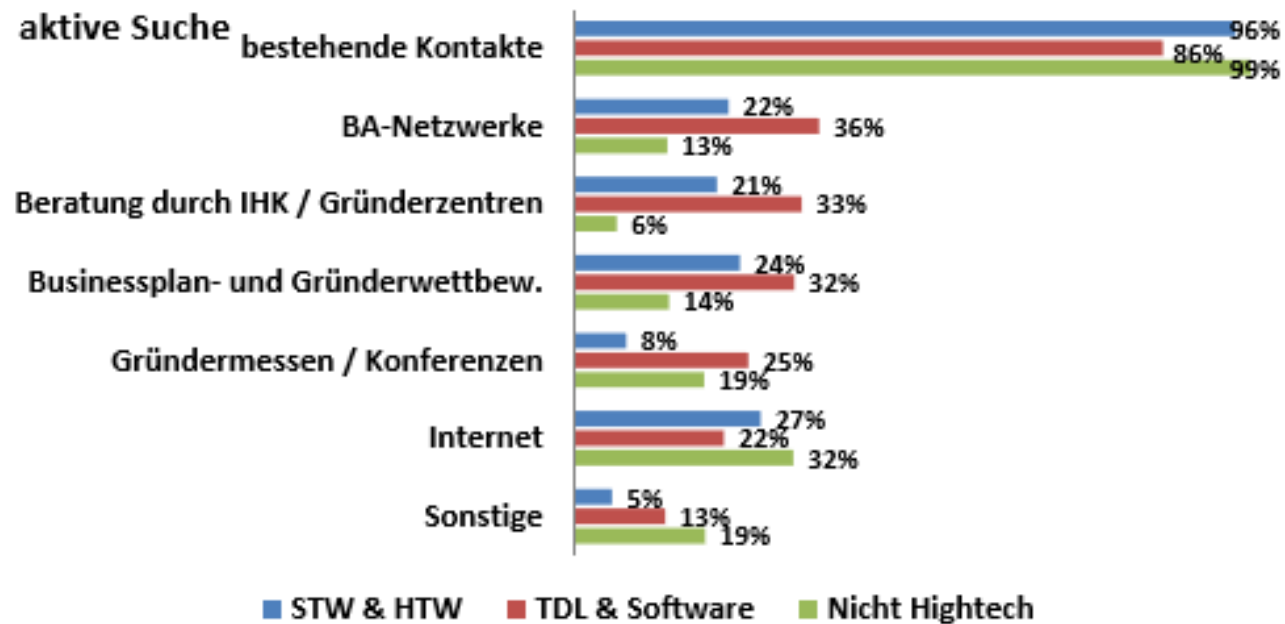
Business Angels in Deutschland

Egeln, Jürgen; Gottschalk, Sandra:

Finanzierung von jungen Unternehmen in Deutschland durch Privatinvestoren, Mannheim, April 2014 (ZEW Zentrum für Europäische Wirtschaftsforschung GmbH):

- Ca. 7.500 aktive Business Angels
- Investitionsvolumen von ca. 650 Millionen € p.a.
- 1.500 Business Angels sind in 40 Netzwerken organisiert
- Alle relevanten Business Angels Netzwerke sind Mitglied bei BAND

Grafik 4: Wege der Kontaktaufnahme zu Business Angels



Business Angels in Deutschland

- 4.500 Unternehmen p.a. erhalten BA-Finanzierung (ca. 300.000 Gründungen pro Jahr)
- Durchschnittliche Summe der Beteiligung: ca. 140.000€

Tabelle 4: Summe (in EUR) des durch Privatinvestoren und Business Angels zur Verfügung gestellten Kapitals, Gründungsjahrgänge 2009-2012

Branche	Mittelwert	Median	10%- Perzentil	90%- Perzentil
Business Angels				
STW & HTW	294.000	50.000	8.600	850.000
TDL & Software	107.000	25.000	10.000	200.000
NTW	113.000	15.000	2.000	60.000
wiss. DL & UDL	40.000	20.000	10.000	100.000
KDL & Handel	177.000	70.000	5.000	500.000

Tabelle aus Egelin/Gottschalk, 2014, S. 24

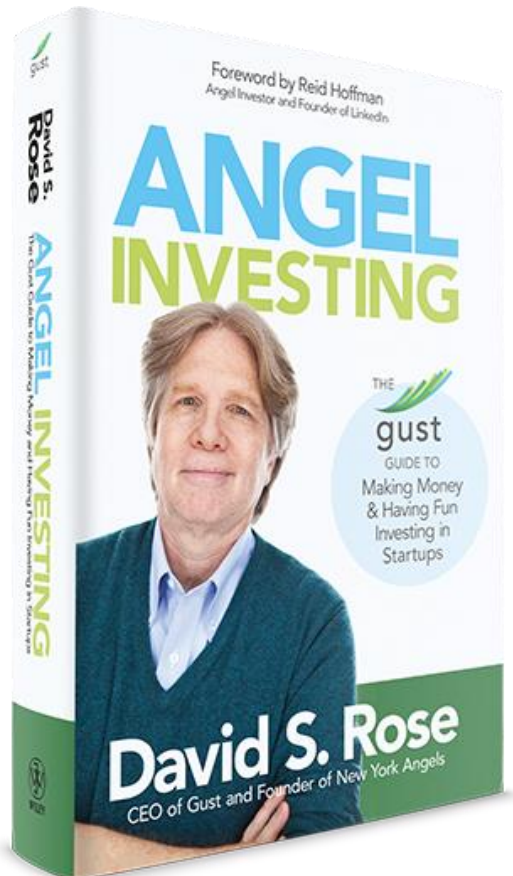
Tabelle 6: Gesamtsumme (in Mio. EUR) des durch Business Angels und Venture Capital Gesellschaften zur Verfügung gestellten Kapitals im Durchschnitt der Jahre 2009-2012, Gründungskohorten 2009-2012

	Business Angels	Venture Capital
Hightech	65,8	219,9
Nicht-Hightech	584,7	370,3
insgesamt	650,5	590,3

Tabelle aus Egelin/Gottschalk, 2014, S. 26

Warum?

Motivation von Business Angels



David D. Rose:

Angel Investing: The Gust Guide to Making Money and Having Fun Investing in Startups, Hoboken, NJ, 2014

Abb.: gust.com/guide

Making money? – Secret economics of the angels

- Zielrendite: 1,25x p.a.
- Laufzeit Investment: 6 Jahre
- $1,25^6 = \text{Return } 3,8x$

Der Haken?

- 10 Investments
- $5 = 0 \times [1/10 \times 5 \times 0] = 0,0$ vom Investment
- $2 = 1 \times [1/10 \times 2 \times 1] = 0,2$ vom Investment
- $2 = 3 \times [1/10 \times 2 \times 3] = 0,6$ vom Investment

- 9 Deals = $3,8 - (0,0 + 0,2 + 0,6) = 3,0$

- 1 Deal muss 30x bringen, um auf die Zielrendite von 3,8x zu kommen
- Ein Angel muss also bei jedem Deal darauf wetten, dass die Firma potentiell 30x ROI bringt

Wie überzeuge ich einen Angel davon?

- Pitch

Wie überzeuge ich einen Angel davon?

- Pitch
 - Problem

Wie überzeuge ich einen Angel davon?

- Pitch
 - Problem
 - Lösung/Geschäftsidee

Wie überzeuge ich einen Angel davon?

- Pitch
 - Problem
 - Lösung/Geschäftsidee
 - Markt/Wettbewerb

Wie überzeuge ich einen Angel davon?

- Pitch
 - Problem
 - Lösung/Geschäftsidee
 - Markt/Wettbewerb
 - Team

Wie überzeuge ich einen Angel davon?

- Pitch
 - Problem
 - Lösung/Geschäftsidee
 - Markt/Wettbewerb
 - Team
 - Status/Finanzierung

INVEST – Zuschuss für Wagniskapital

- 20 % Zuschuss für Business Angels bei einer Investition in junge, innovative Unternehmen von 10.000 bis 250.000€
- Die Zahlen (November 2015):
 - Unternehmensanträge: 2294
 - Investorenanträge: 2055
 - Bewilligte Zuwendungen: 23,59 Mio. €
- Mobilisiertes Wagniskapital von über 117 Mio. €

Die Eckpunkte für Unternehmen bei INVEST

- Nicht älter als 10 Jahre
- Kleines Unternehmen i.S. der EU
- Nicht an der Börse gelistet
- Hauptsitz in der EU, in Deutschland mindestens eine Betriebsstätte oder Zweigniederlassung
- Innovativ (Branche, Patent oder Förderung)
- Nicht von anderem Unternehmen beherrscht (Ausnahme Gründer-GmbH)

Die Eckpunkte für Investoren bei INVEST

- Natürliche Person mit Hauptsitz in der EU oder Beteiligungs-GmbH (Business Angel-GmbH) mit dem Geschäftszweck „Eingehen, Halten und Veräußern von Beteiligungen“
- Investition auf eigene Rechnung und von eigenem Geld
- Keine Kreditfinanzierung
- Nicht bereits Gesellschafter
- Nicht mit dem Unternehmen verbunden.

INVEST – Das Antragsverfahren

- Zuständig: Bundesamt für Wirtschaft und Ausfuhrkontrolle (BAFA) in Eschborn
- Onlineverfahren
- Zweigleisigkeit:
 - Unternehmen beantragt Förderfähigkeit, der Bescheid hat sechs Monate Gültigkeit
 - Investor beantragt Zuschuss und gibt Antragsnummer des Unternehmens an

INVEST – Das Antragsverfahren

- Auszahlung erst nach Nachweis der Investition, bei Meilensteinvereinbarung gemäß Meilensteininvestition, die aber jeweils mindestens 10.000 € betragen muss
- Keine Rückforderung des Zuschusses innerhalb der Haltefrist, wenn das Geschäftsmodell gescheitert ist, z.B. bei Insolvenz.

BAND Service zu INVEST

- Ausgabe 2/2014 von BANDquartal beleuchtet INVEST aus verschiedenen Perspektiven
- BAND INVEST Verzeichnis: förderfähige Unternehmen können ihr Profil online veröffentlichen
- Mehr Informationen: www.business-angels.de

European Angels Fund

- Seit 2012 in Kraft, verwaltet vom European Investment Fund (EIF), Luxembourg
- Co-Finanzierung von Business Angels Investment (pari passu) bis zu 5 Millionen €
- Nach Abschluss des Co-Investment Framework Agreement (CFA) hat der Angel Investor freie Hand

Zahlen für Deutschland

- Fondsvolumen: 46 Millionen €
- Zugesagt: 11 Millionen €
- Somit wurden 22 Millionen € in 57 Unternehmen investiert

Stand September 2015

Noch Fragen?



Matthias Wischnewsky, M.A.
Projektmanager
Business Angels Netzwerk Deutschland e.V. (BAND)
wischnewsky@business-angels.de

Gefördert durch:



aufgrund eines Beschlusses
des Deutschen Bundestages

Sponsoren

